

## РЕАЛИЗАЦИЯ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА ПО ВОПРОСАМ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРОДАВЦА

*Работа представлена кафедрой гражданского процесса  
Санкт-Петербургского университета МВД России.*

*Научный руководитель – доктор юридических наук, профессор В. А. Мусин*

В статье рассматривается регулирование случаев нарушения продавцом своих обязательств. Эти вопросы подлежат разрешению на основе общих принципов Венской конвенции. Рассмотрены случаи, которые не подпадают под действие Конвенции и разрешаются на основе норм национального права. Также особенно подробно рассмотрены вопросы, касающиеся качества товара (надежность, долговечность, безопасность, дизайн, соответствие ГОСТу), его характеристик, свойств.

The article deals with regulation of cases of obligations violation by the seller. These issues are liable to be resolved on the basis of general principles of the Vienna Convention. The author considers some cases which don't fall under the Vienna Convention and are resolved on the basis of norms of the national law. The author also pays a special attention to some issues of quality of goods (reliability, long-term existence, safety, design and requirements of state standards).

При заключении внешнеторгового договора купли-продажи необходимо достичь соглашения по всем существенным условиям:

- предмет договора;
- качество товара;
- цена товара и общая сумма контракта;
- сроки поставки;
- способ платежа;
- форма оплаты.

Единственным правовым основанием ответственности продавца ст. 45 Венской конвенции 1980 года определяет нарушение продавцом своих обязательств.

Продавец обязан:

- поставить товар в соответствии с условиями договора, предусматривающими его качество и состояние;
- предоставить товар в распоряжение покупателя в указанный в договоре срок в обозначенном пункте погрузки на транспортное средство покупателя, заблаговременно уведомить его об этом;
- обеспечить за свой счет минимальную упаковку товара;

- оплачивать расходы, вызываемые проверкой товара (проверка качества, измерения и др.), которая необходима для предоставления товара в распоряжение покупателя;

- нести все риски, которым может подвергнуться товар, и все расходы, связанные с поставкой товара до момента, когда он будет предоставлен в распоряжение покупателя.

В теории права такую ответственность, как правило, называют объективной. Тем не менее, вышеназванная Конвенция не устанавливает безоговорочной ответственности продавца (ст. 79 предусматривает исключения из принципа объективной ответственности при определенных обстоятельствах). Важно и то, что ответственность продавца наступает не только при нарушении прямо выраженных в договоре обязательств. Продавец также несет ответственность и за нарушение обязательств, которые могут быть не зафиксированы в договоре о сделке купли-продажи, но имеют место в самой Конвенции.

Это особо отмечается по вопросам, касающимся качества товара, его характеристик, свойств и т.д. В основном общие характеристики качества товаров и услуг определены в Законе «О правах потребителей». Исходя из таких характеристик, считаем, что качество представляет собой совокупность свойств товара или услуги, которые удовлетворяют требованиям покупателей или клиентов. При этом сырье, из которого изготовлен продукт, а также дизайн и инженерные разработки продукта, функционирование продукта, надежность, долговременное использование и соответствие ГОСТу являются определяющими характеристиками качества, что в конечном итоге влияет на его потребительские свойства и на решение потребителя приобрести или не приобретать продукт.

В случаях несоответствия товара качествам, заявленным в договоре, покупатель может потребовать у продавца замены товара исключительно в тех случаях, когда это несоответствие является существенным нарушением договора. В свою очередь, требование о замене товара должно быть заявлено одновременно с получением товара либо непосредственно после его получения.

Продавец также обязан в случаях, если товар не соответствует требованиям, заявленным в договоре, устранить имеющиеся несоответствия путем их исправления, если это фактически возможно.

Вместе с тем необходимо иметь в виду, что в ст. 45 Венской конвенции 1980 года зафиксировано, что никакая отсрочка не может быть предоставлена продавцу судом или арбитражем, если покупатель прибегает к какому-либо средству правовой защиты от нарушения договора. Другими словами, продавцу не может быть предоставлена какая-либо отсрочка, связанная с выполнением им своих обязательств, если он обращается по этому вопросу в суд или арбитраж. Такой подход, по нашему мнению, вполне уместен, так как предоставление такого права продавцу существенным образом нарушало бы права покупателя и

не способствовало бы развитию внешнеэкономических связей.

Нарушение порядка передачи товара покупателю, сроков поставки и иных обязательств продавца порождает наступление соответствующей ответственности.

Существенное значение в международной коммерческой практике имеет использование таких договорных санкций за нарушение договора, как неустойка (согласование определенной суммы, которая подлежит уплате в случае нарушения соглашения). К сожалению, регулирование таких правовых средств защиты осталось за рамками Конвенции ООН 1980 года и, по сути, если возникают вопросы такого характера, они подлежат разрешению на основе общих принципов Конвенции или на основе норм национального права. Здесь уместно указать, что особенность национального регулирования отношений по этим вопросам имеет существенные различия в разных странах.

Напомним, что изначально любое отступление от норм можно сделать только по предварительному согласию сторон.

В процессе заключения договора имеют место определенные способы направления оферты и акцепта: во-первых, путем предложения совершить действие в обмен на обязательство: когда лицо предлагает товары и услуги, которые, будучи приняты, обязывают акцептанта заплатить ему за них; во-вторых, путем предложения обязательства в обмен на совершение действия или воздержания от действия, когда одно лицо предлагает другому вознаграждение за выполнение определенного действия. После его исполнения лицо должно исполнить свое обязательство; в-третьих, путем предложения одного обязательства в обмен на другое обязательство: в случае, когда оферта принята дающим обязательство, договор состоит из еще не исполненных обязательств обеих сторон.

Оферта и акцепт порождают определенные обязательства для лиц, их совершающих: оферта связывает оферента возможностью ее принятия в установленные сро-

## **ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ**

---

ки, а присоединение к ней акцепта обуславливает признание договора заключенным.

Согласно Венской конвенции (ст. 33, п. 1) в случае, когда аутентичность текста договора была установлена на двух или нескольких языках, его текст на каждом языке имеет одинаковую силу, если договором не предусматривается или участники не условились, что в случае расхождения между этими текстами преимущественную силу будет иметь какой-либо один определенный текст. Согласно п. 2 ст. 33 вариант договора на языке, ином, чем те, на которых была установлена аутентичность текста, считается аутентичным только в том случае, если это предусмотрено договором или если об этом условились участники договора.

Подводя итог и сравнив отечественное законодательство с Венской конвенцией, можно сказать что, согласно действующему законодательству продавец несет ответственность, как правило, за любое несоответствие товара требованиям по качеству, количеству, срокам и месту исполнения. В целом продавец обязан поставить товар в количестве, а также по качеству и характеристикам, предусмотренным в договоре. Он отвечает за любое несоответствие товара, которое имеет место в момент перехода риска, а также в последующем, при условии наличия ряда обстоятельств, указанных в Венской конвенции 1980 года, а именно, когда несоответствие стало результатом нарушения продавцом каких-либо обязанностей.